

HÀ MẠNH DŨNG

NHÂN VIÊN SALE ONLINE



MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Mong muốn tìm được công việc lâu dài, có mức lương tốt.
- Mong muốn tìm được nơi có cơ hội cống hiến bản thân tốt.
- Mong muốn tìm được môi trường tốt có thể phát triển bản thân.

KỸ NĂNG CHUYÊN MÔN

- Có kỹ năng telesale, CSKH, trực page.(Kinh nghiệm 2 năm trở lên)
- Quản lý thời gian làm việc hiệu quả
- Thích nghi với môi trường mới làm việc tốt
- Giải quyết vấn đề
- Làm việc nhóm
- Sử dụng máy tính thành thạo

CÁCH LIÊN HỆ

Email: hamanhdung2308@gmail.com
Điện thoại: 033.988.6967
Địa chỉ : Trung Hòa, Cầu Giấy, Hà Nội

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Telesale - Leader Sale

Sản phẩm : TPCN, Mỹ Phẩm

- Mô tả: gọi điện Telesale TPCN, CSKH, Trực page mỹ phẩm. Data có sẵn và MKT, Tuyển Dụng
- Thời gian : 2020-2022

Sản Phẩm : Sữa Dinh Dưỡng, Trực page thời trang

- Mô tả: gọi điện theo danh sách có sẵn. và MKT
- Thời gian T2/2023 - T5 /2024

HỌC VẤN (TỪ NĂM 2014- NĂM 2021)

THPT

Trường/ Nơi đào tạo: Trường THPT Ưông Bí

Xếp Loại: Khá Giỏi

Trình độ : 12/12

Thời gian: Từ Năm 2014- 2017

Đại Học

Trường/ Nơi đào tạo: Học viện phụ nữ Việt Nam

Xếp Loại: Khá

Ngành Học: Truyền Thông đa phương tiện

Thời gian: Từ Năm 2017- 2021