

Nguyễn Văn Phú



Học Vấn

09-2011 - 06-2015

Đại Học Thương Mại

Tên bằng cấp: Cử Nhân

Chuyên ngành: Quản Trị Kinh Doanh

Loại tốt nghiệp: Khá



Kinh Nghiệm Làm Việc

06-2015 - 04-2019

Công Ty Bất Động Sản

NHÂN VIÊN KINH DOANH

Mô tả công việc:

- Tìm kiếm, đánh giá và phân tích nhu cầu khách hàng
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, hỗ trợ giải đáp các vấn đề của khách hàng
- Xử lý các giấy tờ liên quan
- Chạy quảng cáo, marketing

Thành tích đạt được:

Doanh số, Hoàn thành tốt công việc

05-2019 - 01-2020

Công Ty BĐS Pano Land

TRƯỞNG NHÓM BÁN HÀNG

Mô tả công việc:

- Tìm kiếm, đánh giá và phân tích nhu cầu khách hàng
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, hỗ trợ giải đáp các vấn đề của khách hàng
- Xử lý các giấy tờ liên quan
- Chạy quảng cáo, marketing
- Tuyển dụng, quản lý, đào tạo đội nhóm bán hàng
- Phối hợp với các cấp để quản lý nhân sự, triển khai kế hoạch bán hàng

Thành tích đạt được:

Doanh số, Hoàn thành tốt công việc

03-2020 - 07-2020

Shinhan Finance

NHÂN VIÊN TÍN DỤNG

Mô tả công việc:

- Tìm kiếm khách hàng, giới thiệu, tư vấn sản phẩm, hỗ trợ giải đáp các vấn đề của khách hàng
- Hỗ trợ khách hàng hoàn tất hồ sơ, thủ tục giải ngân; đáo hạn; thu hồi công nợ
- Tuyển dụng, quản lý, đào tạo đội nhóm bán hàng
- Phối hợp với các cấp để quản lý nhân sự, triển khai kế hoạch bán hàng

Thành tích đạt được:

Doanh số, Hoàn thành tốt công việc

Thông Tin Cá Nhân

Nam

24-10-1992

0979689220

nvphu2410@gmail.com

Sơn Mãn 1, Vạn Hòa, Lào Cai

08-2020 - 04-2021

Công Ty Bất Động Sản Hải Phát

TRƯỞNG PHÒNG KINH DOANH

Mô tả công việc:

- Tìm kiếm, đánh giá và phân tích nhu cầu khách hàng
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, hỗ trợ giải đáp các vấn đề của khách hàng
- Chạy quảng cáo, marketing qua các kênh truyền thông để tìm kiếm khách hàng
- Tuyển dụng, quản lý, đào tạo đội nhóm bán hàng
- Phối hợp với các cấp để quản lý nhân sự, triển khai kế hoạch bán hàng

Thành tích đạt được:

Doanh số, Hoàn thành tốt công việc

05-2021 - 01-2022

Showroom Kia - Mazda Mỹ Đình

NHÂN VIÊN MARKETING

Mô tả công việc:

- Theo dõi, quản lý, chỉnh đốn các hoạt động bên ngoài và hình ảnh của showroom theo tiêu chuẩn
- Phối hợp với các phòng ban để trao đổi, triển khai các công việc, sự kiện, chiến lược với hãng
- Phối hợp tổ chức các sự kiện, chương trình cho showroom
- Giám sát, chỉnh đốn hoạt động marketing của sale theo tiêu chuẩn của hãng
- Phối hợp, trao đổi và triển khai công việc với các agency quảng cáo để thực hiện các chiến dịch marketing cho showroom
- Quản lý các kênh social media của showroom
- Thực hiện các công việc khác được giao

Thành tích đạt được:

Hoàn thành tốt công việc

01-2022 - 09-2022

Công Ty Cổ Phần Acb Việt Nam

TRƯỞNG PHÒNG KINH DOANH

Mô tả công việc:

- Tìm kiếm, đánh giá và phân tích nhu cầu khách hàng
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, hỗ trợ giải đáp các vấn đề của khách hàng
- Chạy quảng cáo, marketing qua các kênh truyền thông để tìm kiếm khách hàng
- Tuyển dụng, quản lý, đào tạo đội nhóm bán hàng
- Phối hợp với các cấp để quản lý nhân sự, triển khai kế hoạch bán hàng

Thành tích đạt được:

Hoàn thành tốt công việc, doanh số



Kỹ Năng

Kỹ năng chính: Bán hàng, thuyết trình, marketing, quản lý

Kỹ năng khác: Tin học văn phòng, thiết kế



Sở Thích

Đọc tin tức

